

## **KEYnote 45: Crescita del business, nuove capacità di protezione del software e molto altro nel nuovo numero della rivista di Wibu-Systems**

- **Fare leva sui modelli di business modulari basati su licenze software per far crescere gli introiti.**
- **L'offuscamento come ulteriore mezzo per proteggere il software da pirateria e reverse engineering.**
- **Novità dal mondo software, suggerimenti e trucchi degli specialisti di Wibu-Systems rendono KEYnote 45 una miniera di informazioni per gli operatori del settore.**

*La nuova rivista KEYnote racchiude approfondimenti tecnico-commerciali per costruire un sistema di protezione e gestione licenze al passo con i tempi.*

Karlsruhe, Germania – **Con approfondimenti su nuove opportunità tecniche, idee per modelli di business più intelligenti basati sull'uso delle licenze software ed una panoramica delle ultime notizie ed eventi, ogni numero di KEYnote, la rivista semestrale pubblicata dagli specialisti della protezione software e della gestione licenze di Wibu-Systems, racchiude chiavi determinanti per il successo degli operatori del settore. L'edizione primavera/estate 2023 raccoglie informazioni dettagliate sulle nuove opzioni di offuscamento, uno sguardo al potenziale commerciale e un'intervista senza esclusione di colpi sulle promesse di sicurezza di CodeMeter.**

Il numero 45 di KEYnote è una lettura obbligatoria per gli appassionati di CodeMeter e per gli utenti fedeli della tecnologia di protezione e gestione licenze di Wibu-Systems. L'approccio pragmatico di questa edizione traspare in ogni aspetto, dalla carrellata sulle innovazioni e gli aggiornamenti della tecnologia di punta di Wibu-Systems ai numerosi articoli dettagliati sulle capacità di CodeMeter sul campo; questo numero mantiene la sua promessa di combinare notizie ed informazioni tecnologiche con idee attuabili dagli

sviluppatori di software e dagli imprenditori che si affidano a CodeMeter, per rendere sicuro e redditizio il proprio business.

L'articolo di punta rivolge un'attenzione particolare all'integrazione dei rivenditori: in un modello di business orientato alle licenze, questo approccio non deve essere un'opzione secondaria, poiché essi rappresentano un canale di vendita privilegiato che si somma alla vendita diretta, soprattutto per le aziende di software più piccole, che non hanno le risorse per mantenere una forza vendita massiccia al proprio interno o che semplicemente vogliono concentrarsi su ciò che sanno fare meglio: creare un buon prodotto. CodeMeter offre una gamma versatile di alternative per l'integrazione dei rivenditori e di altri canali di distribuzione, con diverse opzioni di fatturazione, la possibilità di dare priorità ai sistemi ERP in essere o piuttosto al portale licenze di CodeMeter e spunti interessanti per la distribuzione, la gestione e la fatturazione delle licenze in abbonamento.

Uno sguardo alle licenze modulari propone ulteriori spunti per la commercializzazione tramite licenze feature-on-demand, che possono generare nuove opportunità di business, abbassando la soglia di ingresso e creando un ulteriore potenziale aftermarket. Come di consueto, la rivista KEYnote include informazioni dettagliate sulla tecnologia di gestione licenze sottostante e sui mezzi per portare il tutto sul mercato e nelle mani dell'utente, offrendo una spiegazione esaustiva di come una corretta installazione di CodeMeter debba avvenire sul dispositivo dell'utente finale e come le licenze vengano poi amministrare più agilmente con l'aiuto di un software activation wizard, ideato appositamente per CodeMeter.

Le novità tecnologiche di KEYnote 45 vanno ancora più a fondo con l'introduzione delle nuove funzionalità di offuscamento lanciate con AxProtector Compile Time Protection, che aggiunge un nuovo paradigma di sicurezza alla tecnologia di protezione di Wibu-Systems: l'offuscamento in fase di compilazione dei blocchi di codice, al fine di oscurare qualsiasi connessione logica nel codice protetto. Questo meccanismo si aggiunge alle tradizionali funzionalità di crittografia che hanno reso popolare CodeMeter.

Un punto focale di questo numero della rivista è un'intervista con Ruediger Kuegler, VP Professional Services ed esperto di sicurezza, sulla promessa di sicurezza di CodeMeter. Estrapolato da una conversazione reale con un cliente, il dialogo verte su alcune domande fondamentali legate al funzionamento di CodeMeter, sui punti di forza dei diversi contenitori di licenza e sulle metodologie implementate contro le più comuni forme di attacco informatico. Ruediger Kuegler parla apertamente delle capacità e dei limiti di CodeMeter, sottolineando gli aspetti salienti di una protezione perfetta.

*Daniela Previtali, Global Marketing Director di WIBU-SYSTEMS AG, è entusiasta del lavoro di squadra che c'è dietro ogni numero della rivista dell'azienda: "Il Product Management e gli specialisti di pre- e post-vendita collaborano per fornire ogni sei mesi una serie di nuovi articoli rivolti sia ai clienti affezionati che a quelli potenziali di CodeMeter. La clientela abituale è indotta a sfruttare tutto il potenziale delle nuove funzionalità introdotte, perfezionare la loro configurazione o testare nuovi moduli della nostra tecnologia. I potenziali clienti possono individuare nuovi motivi per fidarsi di CodeMeter e progettare il loro proof of concept sulla base della nostra soluzione".*



È ora disponibile il numero di primavera/estate 2023 della rivista semestrale KEYnote di Wibu-Systems, che offre agli sviluppatori di software un'ampia gamma di notizie sul settore, best practice e novità sulle più recenti funzioni della tecnologia CodeMeter per la protezione del software e la gestione licenze.

**Risorse dedicate aggiuntive**

- KEYnote 45 in formato flipping book: <https://www.wibu.com/keynote-magazines/keynote-45.html>
- KEYnote 45 in formato pdf: <https://www.wibu.com/magazine/file/download/11309.html>
- Link per scaricare l'immagine di questo comunicato, ottimizzate per la stampa e le pubblicazioni online: <https://wibu.sharefile.com/d-sbaa9006b931444cfbb3d011b829553e5>

**Contatti stampa Wibu-Systems:**

Daniela Previtali, Global Marketing Director

Tel. +39 035 0667070 / +49 721 9317235

[daniela.previtali@wibu.com](mailto:daniela.previtali@wibu.com)

<https://www.wibu.it/>

Wibu-Systems, una società privata fondata nel 1989 da Oliver Winzenried e Marcellus Buchheit, è leader internazionale nel campo delle tecnologie di sicurezza per la monetizzazione di software, firmware e dati.

Le soluzioni ad ampio spettro e pluripremiate di Wibu-Systems offrono processi unici e brevettati per la protezione, la gestione licenze e la sicurezza di beni digitali e know-how a software house e produttori industriali, che distribuiscono le loro applicazioni attraverso infrastrutture basate su PC, dispositivi mobili, sistemi embedded, PLC e microcontrollori.

Risorse grafiche disponibili online: <https://www.wibu.com/it/photo-gallery.html>.



© Copyright 2023, WIBU-SYSTEMS AG. Tutti i diritti riservati. Tutti i marchi, i nomi commerciali, i marchi di servizio ed i loghi citati nel presente documento appartengono alle rispettive organizzazioni ed aziende.