

На страже авторских прав

Интервью создателя и генерального директора компании Wibu-Systems Оливера Винценрида (Oliver Winzenried)

Зинаида Сацкая



- Оливер, основанную вами компанию Wibu-Systems называют ведущим игроком на мировом рынке технических средств защиты авторских прав и защиты от пиратства. Какие разработки принесли вам такую репутацию?

Основная технология, разработанная Wibu-Systems, называется CodeMeter. Под термином CodeMeter мы подразумеваем комплекс аппаратных и программных решений, направленных на защиту современных разработок и интеллектуальной собственности. Know-how большинства компаний, как правило, представляет собой ПО, медиа-файлы или совокупность данных, например pdf-документы. Независимо от поставленных задач – будь то защита конфиденциальной информации или монетизация программного обеспечения, разработчиком которого вы являетесь, – следующим шагом будет предоставить клиентам лицензию и документы в защищенном виде. Как раз

для этих целей необходимо использовать License Central. Этот продукт является полнофункциональной, масштабируемой системой управления лицензиями, разработанной в качестве веб-сервиса, с возможностью интеграции с существующими в компании системами – ERP, CRM, системами электронной коммерции и др. SmartShelter работает с защитой pdf-документов, позволяя добавлять более строгие проверки безопасности в настройках таких программ, как Adobe.

На одной из крупнейших в мире выставок по встраиваемым системам SPS IPC drivers, которая пройдет в Нюрнберге в конце ноября, мы объявим о некоторых инновационных новинках: это CmCard/CFast для управления высоконадежной быстродействующей памятью; CmWAN для лицензирования в «облаке»; CmStick/IV для экономии пространства, поскольку он подключается напрямую к

Оливер Винценрид (Oliver Winzenried) – соучредитель и генеральный директор компании Wibu-Systems AG (Германия). Окончив университет в Карлсруэ по специальности «электротехника», сразу же занялся предпринимательской деятельностью в области разработок электроники и дизайна чипов ASIC, физических устройств, микроконтроллеров и встраиваемых приложений для устройств бытовой электроники, автомобильной и промышленной техники. В 1989 году, совместно с Марселлусом Бачхейтом (Marcellus Buchheit), основал компанию Wibu-Systems. Патенты и награды связаны с безопасным управлением лицензиями, защитой от несанкционированного доступа и инновационными разработками в области аппаратных ключей. Принимает личное участие в международных научно-исследовательских проектах и в организациях по их стандартизации.

материнской плате; CmStick/M для шифрования данных, хранящихся в области памяти устройства. Кроме того, мы собираемся использовать семейство новых чипов smart-карт, которые позволят оптимально работать при широком диапазоне температур.

- Расскажите, пожалуйста, о приложениях для промышленности.

Я бы сказал, что промышленность близка нашему сердцу. Скорее всего, это связано с тем, что сама Германия, где находится наш главный офис, занимает лидирующие позиции в развитии

индустрии. В настоящее время полным ходом происходит новая революция в сфере встраиваемых систем. Объединенные системы все больше и больше используются в целях повышения эффективности производства и для снижения себестоимости продукции, оптимизации процессов и восстановления равновесия в мировой промышленности.

Wibu-Systems является членом многих промышленных ассоциаций и центров стандартизации. Это дает нам возможность видеть перспективные направления «изнутри», тем самым по-

зволяя предвидеть кибер-угрозы, связанные с атаками на последние версии кибер-физических систем. Именно поэтому мы уже поддерживаем так много различных видов операционных систем, имеющих отношение к промышленному сектору. Я имею в виду такие системы, как Windows Embedded, Linux Real Time, VxWorks, CoDeSys, OPC, QNX, и это еще не все. Количество приложений систем безопасности, требуемых в промышленном секторе, больше, чем количество независимых разработчиков (ISV). У производителей оборудования на самом деле существует несколько потребностей, начиная от защиты от копирования всех своих материальных и нематериальных активов до гибкого лицензирования с целью получения дохода. Они должны гарантировать защиту целостности своих устройств, ПЛК и промышленных компьютеров и в равной степени убедиться, что только уполномоченный персонал может быть строго аутентифицирован в своей системе, независимо от целей: консультирование по проекту или техническое обслуживание оборудования. И CodeMeter отвечает всем этим требованиям.

- Как выглядит сегодня рынок? Кто его ключевые игроки и каково ваше место на рынке?

В следующем году Wibu-Systems будет отмечать свое 25-летие. И мы гордимся таким результатом, так как большое количество игроков со временем покинули рынок. На тот момент мы начали с выбора надежных аппаратных устройств, а сегодня продуктовая линейка представляет собой целый спектр доступных предложений и включает в себя не только аппаратные средства защиты, но и широкий выбор программных продуктов для защиты ПО и управления лицензиями. Безусловно, существуют и другие ведущие поставщики с широко известными названиями на международном рынке. В первую очередь я назвал бы компанию SafeNet в связи с их международной известностью и большим портфелем решений. Но в то же время кажется, что компания больше сосредоточена

на безопасности данных и аутентификации организаций, нежели на монетизации ПО.

Их позиционирование в промышленной области является достаточно слабым, и с точки зрения разрабатываемых технологий они не имеют решения для защиты от изменений кода и его подписания. В России Feitian является, однозначно, важным игроком, о котором многим стало известно. Однако они имеют не полный портфель продуктов, направленных на монетизацию программного обеспечения, так как по большей части они ориентированы на инфраструктуры открытых ключей и одноразовые пароли. Их достижения в разработке технологий не содержат широкого спектра поддержки такой платформы, как CodeMeter. Последняя компания нашего рейтинга – Flexera. Компания занимает сильные позиции в управлении жизненным циклом лицензий, особенно в США, но они не комбинируют эту технологию с защитой интеллектуальной собственности.

- Как вам в этой сфере видится российский рынок?

Спрос на лицензирование программного обеспечения, особенно в промышленном секторе, растет, а вместе с этим возрастает и потребность в защите от обратного анализа кода (шифрование) и манипуляций с ним (подпись кода). Существует несколько официальных источников со статистикой. Например, Ассоциация производителей коммерческого ПО (BSA) периодически проводит исследования. Как сообщается в последнем докладе от 2011 года, уровень пиратства в России составляет 63% на фоне 27% в Канаде и 26% в Германии. Ситуация лучше, чем в Китае с 77%, но, как видите, ненамного. С точки зрения стоимости пиратского ПО потери составляют 1 млрд 141 млн долларов в Канаде, 2 млрд 265 млн долларов в Германии и 3 млрд 227 млн долларов в России. Такие потери влияют на ВВП страны, развитие компаний, инвестиции для новых исследований и разработку новых патентов, объем производства

и в некоторых случаях даже на стандарты безопасности. В пространстве плагиата, согласно данным Ассоциации немецкой промышленности (VDMA), Китай по-прежнему занимает первое место, но уже предпринимает меры для снижения данных оценок, пока другие страны только намереваются это сделать. В России, например, такое значение увеличилось с 4 до 7% всего лишь за 2 года. В целом в 2012 году объектом защиты стали компоненты машин (52%), затем сами машины (48%), компоненты дизайна и запасные части (общая доля 36%).

- Какова доля России в общем объеме продаж вашей компании?

В основном Wibu-Systems продает в Западной Европе. Мы должны признать, что не до конца освоили весь спектр доступных в России возможностей. Сейчас мы работаем над совершенствованием стратегии, которая способствует увеличению наших успехов в вашей стране. Наше уникальное торговое предложение действительно по всему миру. Ценовая политика важна, но не столь существенна, если сравнивать уникальность технологии по многим аспектам. Мы успешно развиваемся в Китае, где уже находится несколько наших офисов. Подобный опыт мы можем повторить и в России, во многом благодаря схожести такого сценария. Мы уверены, что структурированный подход к маркетингу и более тесное сотрудничество с нашими партнерами помогут нам достичь высокого уровня доходов в России.

- Как были сформулированы основные принципы деятельности вашей компании?

Новый девиз нашей компании – «Совершенство в защите/лицензировании/безопасности». Все эти направления информационной безопасности являются нашим главным делом на протяжении более 23-х лет, что делает нашу компанию опытным и

компетентным профессионалом в разработке современных технологий безопасности. Это все является философией нашей компании и нашей миссией на ближайшее будущее. Но что мы точно подразумеваем под этими словами? Благодаря запатентованной нами технологии, наши потребители имеют возможность защищать свое know-how и интеллектуальную собственность от методов обратного анализа кода. Для достижения этой цели мы предлагаем различные методы и средства, охватывающие как шифрование, так и безопасное хранение секретных ключей либо в файле лицензий CmActLicense (программная защита), привязанном к целевой системе, либо в электронных ключах CmDongle (аппаратная защита), обеспечивающих более высокий уровень безопасности.

CmDongle представляет собой физическое устройство, доступное в различных факторах, как в виде чипов ASIC, так и в виде USB-ключей или карт памяти с дополнительной возможностью кастомизации или использования аксессуаров. Мы также предлагаем гибкое лицензирование как один из способов реализации вашего бизнеса. Это наличие огромного количества моделей лицензий – демо, ограниченная по времени, функция по требованию, плата-за-использование, что позволяет достигать больших результатов в привлечении клиентов на различных этапах процесса продаж. В довершение всего мы обеспечиваем всю систему комплексной защитой от манипуляций и кибератак. За счет применения цифровой подписи кода и цепи проверки мы гарантируем целостность программного обеспечения и источник поставки – уполномоченный отдел или представитель компании-разработчика. ■

